

# Puheenjohtajan blogi – Keilailu on mainio tapa pidentää urheilu-uraa! (4.3.2020)

Tämä on nyt tosiaan toinen kuukausittaisista SKL netti-blogikirjoituksistani uutena puheenjohtajananne ja joka samalla tulee lyhennettynä versiona myös Keilaaja-lehteen. Voitte muutenkin lukea lisää ajatuksistani myös seuraavaan paperilehteen tulevan Havuselan Henrin tekemän haastattelun kautta.

## **Kuortane toimii**

Aluksi haluan nostaa helmikuussa Kuortaneen Urheiluopistossa toiminnanjohtaja Sami Järvilän kanssa tehdyn vierailun. Siellä minulla oli samalla ilo todistaa ympäri Suomea tulleiden yläasteen leirikoululaisten harjoittelua ja positiivista energiaa Piritta Majan ja Heli Turjan mainion valmennuksen alla.

Samalla reissulla osallistuimme myös Urheiluopiston avainlajien yhteistapaamiseen, jossa oli hienoa kuulla opiston johtaja Tapio Korjukselta, kuinka tärkeä osa keilailun on opiston toimintaa sekä itsenäisenä menestyslajina että myös muiden lajien virkistykseenä. Helmikuun lopussa on jälleen menossa keilailulukion hakuaika ja lukion aiemmista saavutuksista on mukava todeta, että muun muassa molemmat edelliset SKL:n vuoden keilaajina palkitut Eliisa Hiltunen ja Sanna Pasanen sekä EM-hopeamitalistimme Tomas Käyhkö ovat kyseessä olevan lukion käyneet. So, keep up the good work”!

## **Liiton talous – kunnossa mutta haasteita**

Hallitustyöskentelyssä minulla on nyt kaksi kokousta takanani. Isossa kuvassa tilanne on varsin selkeä. SKL:lla on kaksi päätulolähdettä – valtion lajiliittotuki ja teiltä jäseniltämme saadut jäsenmaksut. Käytännössä lajimme valtion tuki muodoissaan on suunnilleen sama kuin koko maajoukkueiden valmentautumisesta ja pelimatkoista syntyvä kulu eli noin kolmannes budjetista. Koko liiton muu toiminta rahoitetaan käytännössä jäsenmaksuilla ja sponsorituella eli varsin looginen balanssi. Kun edustusjoukkueemme menestyy hienosti, kuten taas vuonna 2019 tapahtui, se tuo lajille hyvää mainosta ja osaltaan takaa noita valtiontukia edelleen jatkossa. Vuoden 2020 tukipäätösikin jo saatiin helmikuussa. Vaikka talous on nyt hallinnassa, rahoitusmalleissamme on myös haasteita – toisaalta Veikkauksen tuet ovat mm kauppa-automaattien vähentämisen takia ovat vuodelle 2021 taas uudelleen harkinnassa. Samalla oma jäsenistömme vähenee noin 5-6% eli noin yli 500 keilaajaa vuodessa pääosin johtuen korkeasta ikäjakaumastamme, jota Eikka Styrman on tulevassa lehdessä tarkemmin kuvannut. Nämä luovat todellista painetta kunnolla miettiä miten edetä jatkossa.

## **Keilailu myy edelleen**

Valtiolajitukien tilannetta seuraamme toiminnanjohtajan kanssa muiden urheilukeskusjärjestöjen kanssa tarkasti, mutta pitkällä juoksulla vielä enemmän omissa käsissämme on saada uusia innokkaita jäseniä lajimme harrastajaksi.

Uskon, että koko kansan harrasteena keilailulla on jatkossakin merkittävä asema, vaikka kaikelle vapaa-ajantoiminnalle on paljon kilpailua, kuten nykyään tietokonepelit. Alla muutamia syitä siihen:

1. Keilailu lajina on edelleen houkutteleva erityisesti sosiaalisena tapahtumana, ja muun muassa tästä syystä hohtoradat ovat viikonloppuisin usein täysiä.
2. Keilailun voi aloittaa minkäikäisenä tahansa. Lajin luonteesta johtuen sitä on helppo harrastaa koko ikänsä.
3. Myös kilpailuhenkisille keilailu on mainio laji. Erilaisista tasoitusmalleista ja ikähyvityksistä johtuen sitä voi kilpailumielessäkin harrastaa pitkälle yli 80-vuotiaaksi, kunhan perusterveys sen sallii.

Ensilisenssi otettiin käyttöön vuonna 2017. Kahden ensimmäisen vuoden jälkeen 338 ensilisenssiläisestä 69% osti itselleen normaalilisenssin, kun kahden vuoden ensilisenssikausi päättyi. He olivat siis todenneet lajin mielenkiintoiseksi.

Luku oli parempi kuin moni odotti, ja erityisen hienosti pärjäsivät muutamat pienet hallipaikkakunnat, joissa kaikki ensilisenssiläiset jatkoivat lajia, kuten Muurame, joka sai 18 uutta harrastajaa ja Eurajoki, joka hankki 10 uutta harrastajaa. Uskonkin, että ensilisenssi on vain 15-20 euron vuosihinnalla mainio tutustumiskeino hienoon urheilulajiimme.

### **Keilahalliyrittäjät avainasemassa**

Näen muutenkin kasvavana voimavarana lajissamme useat uudet, nuoret ja innokkaat keilahalliyrittäjät eri puolella Suomea. Juuri Keilailuliiton ja keilahalliyrittäjien yhteistyötä tulee lisätä, koska:

1. Tavoitteemme ovat pitkälle aivan samat. SKL tarvitsee uusia kaikenikäisiä harrastajakeilaajia, ja keilahalliyrittäjät taas tarvitsevat uusia sitoutuneita asiakkaita, jotka keilaavat myös hiljaisempina aikoina, kuten päiväsaikaan. Näin lajia harrastavat tekevät.
2. Kun joku päättää ryhtyä keilaamaan, ensimmäinen kontakti ei ole seura, paikallisliitto tai SKL, vaan lähes aina keilahalli joko puhelimitse tai internetin kautta. Tästä syystä keilahalliyrittäjät tuntevat uudet ja vanhat asiakkaat parhaiten ja ovat avainasemassa siinä mitä heille tarjotaan ja miten he saadaan harrastamaan lajia.

Palaan myöhemmissä blogeissani siihen, minkälaisia yhteistyökuvioita hallien kanssa on suunnitteilla mutta yksi asia on jo tiedossa. Millä tahansa mallilla

etenemme, on tärkeää, että uusi keilaaja pääsee helposti lajimme pariin ja rekisteröitymään esim. suoraan hallin kassalla tai netissä.

Yksi perusedellytys tähän on mahdollisuus ensilisenssiin ja sitä varten kaikissa paikallisliitoissa on oltava paikallisliiton tai hallin pyörittämä harrastajaseura (tunnetaan joskus myös nimellä vastaanottoseura), johon aloitteleva keilaaja voi liittyä helposti ilman muita velvoitteita. Nyt tätä mahdollisuutta vielä läheskään kaikkialla ole. SKL:n toimisto auttaa mielellään, jos teillä on esim. teknisiä haasteita tällaisen harrastajaseuran perustamisessa paikallisliittoonne

Kun keilaaja saadaan harrastuksen ja kilpakeilailun pariin niin meillä kaikilla on kaksi vuotta aikaa saada hänet erilaisilla paikallisilla keilailutapahtumilla sitoutumaan harrastajaksi. Uskon, että yhteistyössä teidän kanssanne tämä onnistuu, koska oikeastihan keilailuhan on tosi hauskaa, jonka me aktiivikeilaajat toki jo tiedämme!

Terveisin,

Olli Hossi